

Αναπτυχθείτε μέσω Franchise

19 Μαρτίου 2010
Holiday Inn Hotel, Λευκωσία

Σκοπός Σεμιναρίου:

Σκοπός του σεμιναρίου είναι να δώσει τα εφόδια στους συμμετέχοντες έτσι ώστε να μπορέσουν να αναπτύξουν την επιχείρησή τους μέσω του franchise. Θα τους βοηθήσει να κατανοήσουν τις γενικές αρχές του franchise αλλά και να εφαρμόσουν πρακτικά τα όσα έμαθαν για την δημιουργία του δικού τους ολοκληρωμένου συστήματος franchise. Θα αναλυθούν επίσης τακτικές προσέλκυσης και αξιολόγησης franchisees που στόχο θα έχουν την ανάπτυξη του δικτύου. Θα βοηθήσει επίσης άτομα που προγραμματίζουν να ενταχθούν σε υφιστάμενα δίκτυα franchise.

Στόχοι Σεμιναρίου:

Με την ολοκλήρωση του εκπαιδευτικού προγράμματος θα είστε σε θέση:

- Να κατανοήσετε καλύτερα τι είναι το franchise.
- Να μπορείτε να ετοιμάσετε το επιχειρηματικό σας πλάνο για να αναπτυχθείτε μέσω franchise.
- Να είστε σε θέση να ετοιμάσετε το εγχειρίδιο λειτουργίας και να καταγράψετε την τεχνογνωσία της επιχείρησής σας.
- Να κατανοήσετε τις νομικές πτυχές του franchise.
- Να γνωρίζετε πως να προσελκύσετε και να εντάξετε franchisees στο δίκτυο.
- Να γνωρίζετε τι πρέπει να προσέξετε όταν θα ενταχθείτε σε ένα δίκτυο franchise.

Επιπρόσθετα οφέλη:

- Θα πάρετε ολοκληρωμένο workbook με οδηγίες πως να αναπτύξετε την δική σας επιχείρηση μέσω franchise.
- Θα πάρετε επιπλέον μια δωρεάν συμβουλευτική συνάντηση έτσι ώστε να μπορείτε να εφαρμόσετε άμεσα τα όσα μάθατε από το εκπαιδευτικό πρόγραμμα.
- Θα έχετε κατά καιρούς ενημέρωση μέσω email για τις εξελίξεις στο χώρο του franchise.
- Απονομή διπλώματος παρακολούθησης του εκπαιδευτικού προγράμματος.

Σε ποιους απευθύνετε:

- Σε επιχειρηματίες που θέλουν να αναπτύξουν την επιχείρησή τους μέσω franchise.

- Σε διευθυντές που είναι υπεύθυνοι για την ανάπτυξη της εταιρείας τους.
- Σε άτομα που θέλουν να ανοίξουν την δική του επιχείρηση μέσω υφιστάμενων δικτύων franchise.

Στοιχεία Εκπαιδευτή

Ο κος Άδωνης Αναστασίου είναι απόφοιτος του California State University με πτυχίο στο Administrative Management και Economics. Έχει παρακολουθήσει επαγγελματικά εκπαιδευτικά προγράμματα με θέμα το franchise στο εξωτερικό και έχει εργαστεί σε εταιρείες που αναπτύσσονται με την μέθοδο franchise. Διετέλεσε σύμβουλος σε εταιρείες που αναπτύσσονται με την μέθοδο franchise και έχει δημιουργήσει ολοκληρωμένα πακέτα ανάπτυξης franchise. Από το 2003 είναι διευθύνων σύμβουλος της Success Business Coaching και προσφέρει υπηρεσίες στο franchise consulting και business coaching.

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟΥ

Παρασκευή 9 Μαρτίου 2010 8:00 – 10:30 Εισαγωγή στο Franchise

Γνωριμία - Συζήτηση

- α. Παρουσίαση του εκπαιδευτή και της σχετικής πείρας στο αντικείμενο.
- β. Περιγραφή των στόχων του προγράμματος και καταγραφή τι θέλουν να μάθουν οι εκπαιδευόμενοι.
- γ. Οι παρευρισκόμενοι θα συστηθούν στον διπλανό τους και θα περιγράψουν σε συντομία την επιχειρηματική δραστηριότητα τους και γιατί πιστεύουν ότι το franchise θα τους βοηθήσει.

Ιστορική αναδρομή και είδη franchise.

- Ιστορική αναδρομή του franchise.
- Δεδομένα και στατιστικές έρευνες για την εξέλιξη του franchise.
- Τα είδη του franchise.
- Business Format Franchise.
- Ερωτήσεις

Πλεονεκτήματα και μειονεκτήματα Franchise Παρουσίαση και Εργαστήριο

Business Plan

Επιχειρηματικό πλάνο

- Επιχειρηματικό πλάνο
- Όραμα, Αποστολή, Στόχοι, Στρατηγική, Τακτικές, Πάθος.

Εκπαιδευτικό παιχνίδι στρατηγικής.

Σκοπός αυτής της εκπαιδευτικής άσκησης στρατηγικής είναι η καλύτερη κατανόηση των συστατικών στοιχείων για την δημιουργία μιας πετυχημένης επιχειρηματικής στρατηγικής.

Εργαστήριο καταγραφής επιχειρηματικού πλάνου

- α. Οι εκπαιδευόμενοι θα καταγράψουν το όραμα και την αποστολή τους.
- β. Να καταγράψουν τους στόχους που θέλουν να πετύχουν μέχρι το τέλος του 2010 και να τους χωρίσουν ανά τρίμηνο.
- γ. Να γίνει καταγραφή της στρατηγικής τους.
- δ. Καταγραφή του σχεδίου δράσης τους (action plan) που θα τους βοηθήσει να πετύχουν τους στόχους τους.

Βίντεο. Πάθος για επιτυχία.

10:30 - 10:45 Διάλλειμα

10:45 – 13:15 **Εγχειρίδια Λειτουργίας**

Τεχνογνωσία και Business mapping

- Τι είναι οι τεχνογνωσία και πως καταγράφεται.
- Process mapping.
- Value adding activities.

Business process reengineering. Εκπαιδευτική άσκηση.

- Τι πρέπει να έχουμε υπόψη μας για να πετύχουμε Process reengineering.
- Effectiveness – Efficiency – Productivity – Consistency

Εκπαίδευση Ληπτών και εργαζομένων.

- Ποίος είναι ο σωστός τρόπος εκπαίδευσης.
- Ποίος είναι ο ρόλος του Διευθυντή.

Εγχειρίδιο Λειτουργίας

- Δημιουργία εγχειριδίου λειτουργίας.
- Δημιουργία και έλεγχος πιλοτικού καταστήματος.
- Συλλογή και ανάλυση οικονομικών δεδομένων.

Πρακτική Άσκηση Business Process Reengineering.

- Βελτίωση after sales service με την μέθοδο του business process reengineering.

13:15 – 14:15 Μεσημεριανό

14:15 – 16:15 **Σύμβαση Franchise**

Σύμβαση δικαιόχρησης

- Προσυμβατικό στάδιο
- Ενημερωτικός φάκελος.
- Στοιχεία που περιλαμβάνονται σε συμβάσεις δικαιόχρησης.
- Υποχρεώσεις του Δότη.
- Υποχρεώσεις του Λήπτη.
- Τι πρέπει να προσέξετε σε μια σύμβαση δικαιόχρησης.

Ερωτήσεις - συζήτηση.

Εργαστήριο και συζήτηση:

- Ο κάθε εκπαιδευόμενος πρέπει να καταγράψει τα κυριότερα σημεία που θα θέλει να συμπεριληφθούν στην σύμβαση δικαιόχρησης του.
- Οι Δότες θα αναφέρουν κάποιο περιορισμό προς τον Λήπτη και θα συζητείται κατά πόσο είναι αποδεκτό από τους υπόλοιπους συμμετέχοντες και πως μπορεί να βελτιωθεί.

3:45 – 5:00 Marketing for franchise

Marketing

- Υπεύθυνος ανάπτυξης franchise.
- Πως να δημιουργήσετε το δικό σας marketing plan.
- Πως να προσελκύσετε franchisees.
- Παραδείγματα ταυτόχρονης διαφήμισης προϊόντων και franchise.
- Πρωτοτυπήστε στην δημιουργία διαφημιστικών.

Βίντεο (Virgin Atlantic)

Με αυτή την διασκεδαστική διαφήμιση οι εκπαιδευόμενοι θα καταλάβουν ότι το χιούμορ είναι σημαντικό συστατικό της διαφήμισης.

Εργαστήριο και συζήτηση:

Ο κάθε εκπαιδευόμενος θα πρέπει να καταγράψει τις αρχικές του σκέψεις για το πως θα προσελκύσει και ποια τα κριτήρια εισδοχής των franchisees.

Κλείσιμο προγράμματος

Ανακεφαλαίωση

- Ανακεφαλαίωση του εκπαιδευτικού προγράμματος.
- Συμπεράσματα που προκύπτουν από το πρόγραμμα.
- Ερωτήσεις πάνω σε όλη την ύλη του προγράμματος.

Βίντεο Ακολουθήστε το όνειρο σας.

Σκοπός του βίντεο είναι να δείξει στους εκπαιδευόμενους ότι παρά τις αντιξοότητες πρέπει να συνεχίσουν να προσπαθούν να πετύχουν το όνειρο τους.

Αξιολόγηση του προγράμματος.

- Αξιολόγηση προγράμματος και απονομή διπλώματος.

Συμβουλευτική συνάντηση

Ο κάθε εκπαιδευόμενος δικαιούται δίωρη συμβουλευτική συνάντηση με τον εκπαιδευτή για να τον βοηθήσει να εφαρμόσει τα όσα έμαθε από το πρόγραμμα και έτσι να κάνει τα πρώτα βήματα στην δημιουργία του δικού του δικτύου franchise. Η συνάντηση αυτή πρέπει οριστεί εντός δύο εβδομάδων.

Meeting Information:

Venue: Holiday Inn, Nicosia

Participation Fee

Net Cost per Participant € 295.00